



Unser Mandant, ein **krisenfester mittelständischer Nischenanbieter von Leistungselektronik** im **Raum Bühl** (Nähe A5), ist mit derzeit ca. 200 Mitarbeitern seit über 50 Jahren weltweit erfolgreich am Markt. Zum Ausbau der Produktsegmente **Power-Quality** und **Speicher-Systeme** suchen wir einen engagierten und kompetenten

## **Vertriebs-Ingenieur mit Potenzial (m/w/d)**

(Kennziffer 181274)

### **Ihr Aufgabenspektrum**

- Analyse der Märkte.
- Entwicklung der Markteintrittsstrategie.
- Applikationsunterstützung in den Märkten.
- Ausbau der Marktnischen.
- Zusammenarbeit mit der Entwicklung.

### **Ihr Profil**

1. Studium der Elektrotechnik oder vergleichbarer Kenntnissstand.
2. Erfahrung im direkten Kundenkontakt.
3. Kenntnisse in der Messtechnik.
4. Interesse an Vertrieb und Marketing.
5. Gute Deutsch- und Englisch-Sprachkenntnisse.
6. Freude an bis zu 15% internationaler Reisetätigkeit (anfangs eventuell 20%).
7. Ein PKW-Führerschein ist vorhanden.

Mit anspruchsvollen Produkten der Energietechnik verfolgt das Unternehmen eine absolute Nischenstrategie, wodurch Jahr für Jahr gute Ergebnisse und ein kontinuierliches Wachstum erreicht werden.

Das krisenfesteste Unternehmen ist ein idealer Arbeitgeber für Mitarbeiter, die sich flexibel auf immer wieder neue High-Tech-Produkte im Bereich Energietechnik einstellen wollen, und dabei auch gerne über den Tellerrand hinausschauen, um die Unternehmensentwicklung aktiv mitzugestalten.

Die angebotene Position bietet einen optimalen Übergang von einer rein vertrieblischen in eine Management-Karriere mit entsprechendem Gestaltungsfreiraum und besten Zukunftsperspektiven.